



Einsparpotentiale für IT-Kosten in der Arztpraxis



Checkliste:
die Top-Einsparpotentiale
für IT-Dienstleistungen



1. Maximal 8% Marge auf eingekaufte IT-Hardware

Es ist durchaus branchenüblich, dass IT-Dienstleister Margen für den Einkauf von IT-Hardware-Produkten verlangen. Allerdings wird das meist nicht offen kommuniziert, sondern erfolgt stillschweigend. Bei der Höhe der Marge gibt es erhebliche Differenzen! Achten Sie darauf, dass Sie nicht mehr als 8% Marge auf eingekaufte IT-Hardware zahlen. Machen Sie hierfür gerne **Stichproben** der aktuellsten Einkäufe durch **Internetrecherchen**.



2. Zentrale Verwaltung für alle zentralen Dienste spart Geld

Alle Dienste, die auf jedem Endgerät gleich sind nennt man zentrale Dienste. Darunter fallen Softwareprodukte wie **MS Office oder Browser bis Viren-Scanner**. Sie sparen enormen IT-Personalaufwand, wenn Sie für diese zentralen Dienste eine zentrale Verwaltung aufbauen. Bei jedem Update oder anderweitigen Änderungen wird dies einmalig in der zentralen Verwaltung geändert und automatisch dann auf allen Geräten übernommen und ausgespielt. So sparen Sie **vor allem langfristig** viele IT-Stunden und damit erhebliche Kosten ein.



3. Managed Services im Jahres-Abo günstiger

Viele Ärzte sind bei Abo-Modellen sehr kritisch. Als Laie kann man nur schwer beurteilen, ob sich die Kosten wirklich lohnen. Dennoch empfehlen wir Ihnen bei einigen Managed Services nochmal genauer die Kosten zu überprüfen. Vor allem bei **Software-Updates** sind oft die jährlichen Abo-Kosten günstiger als die Einzelbeauftragungen.

Preisüberblick IT-Dienstleister: Stundensätze nach PLZ-Regionen

+ 10% in 2023 wg. Inflation

Stundensätze (€)	PLZ 01-09	PLZ 15-19	PLZ 23-29	PLZ 30-39	PLZ 40-49	PLZ 52-59	PLZ 66-69	PLZ 71-79	PLZ 82-89	PLZ 90-97	PLZ 98-99	Spanne
Technikerstunde für Standard-IT-Serviceleistungen	79,47	87,10	96,61	92,24	96,63	101,97	94,61	100,79	99,19	93,74	99,78	79-101 €
Techniker-/Adminstunde für komplexe Netzwerk- bzw. IT-Speziallösungen	87,19	92,33	106,59	104,88	107,92	108,91	107,03	112,34	110,44	105,98	109,00	87-112 €
Technikerstunde für 3rd-Level-Support-Leistungen	87,71	87,50	107,98	110,49	109,02	110,60	110,58	112,15	111,01	109,36	109,00	87-112 €
Programmierleistungen pro Stunde	89,65	91,50	114,89	107,33	108,68	115,91	111,41	120,15	117,39	121,91	133,60	89-133 €
Schulungen/Einweisungen pro Stunde	82,69	85,75	102,52	100,70	105,45	105,13	104,70	108,46	108,52	103,29	104,00	82-108 €
Beratungs- und Consultingleistungen pro Stunde	92,00	100,56	122,34	134,34	129,35	118,26	127,76	128,54	120,58	121,60	114,00	92-134 €
Beratungsleistungen im Datenschutz bzw. als DSB pro Stunde	88,62	90,20	115,08	115,07	122,86	132,97	121,65	117,55	127,36	122,54	125,75	88-132 €

Quelle: IT-SERVICE PREISSPIEGEL 2023, Teilnehmer 760 IT-Dienstleister, Befragungszeitraum Q4 2022

Preisüberblick IT-Dienstleister: Stundensätze in Großstädten

+ 10% in 2023 wg. Inflation

Stundensätze (€)	PLZ 10-14 Berlin	PLZ 20-22 Hamburg	PLZ 50-51 Köln	PLZ 60-65 Frankfurt a. M.	PLZ 70 Stuttgart	PLZ 80-81 München	Spanne
Technikerstunde für Standard-IT-Serviceleistungen	96,52	96,23	100,08	100,97	117,00	111,10	96-117 €
Techniker-/Adminstunde für komplexe Netzwerk- bzw. IT-Speziallösungen	109,33	105,45	117,92	112,23	121,29	128,55	105-128 €
Technikerstunde für 3rd-Level-Support-Leistungen	112,52	103,93	120,20	119,50	141,00	136,90	103-141 €
Programmierleistungen pro Stunde	120,90	116,27	117,63	120,81	150,60	142,71	116-150 €
Schulungen/Einweisungen pro Stunde	106,66	105,26	111,75	111,67	129,00	119,50	105-129 €
Beratungs- und Consultingleistungen pro Stunde	150,32	113,50	133,27	128,60	129,00	152,18	113-152 €
Beratungsleistungen im Datenschutz bzw. als DSB pro Stunde	143,54	108,25	112,17	127,73	125,00	144,00	108-144 €

Quelle: IT-SERVICE PREISSPIEGEL 2023, Teilnehmer 760 IT-Dienstleister, Befragungszeitraum Q4 2022

Preisüberblick IT-Dienstleister: Preise für Anfahrt und Zuschläge

+ 10% in 2023 wg. Inflation

Pauschalen/ Anfahrtskosten (€/%)	PLZ 01-09	PLZ 15-19	PLZ 23-29	PLZ 30-39	PLZ 40-49	PLZ 52-59	PLZ 66-69	PLZ 71-79	PLZ 82-89	PLZ 90-97	PLZ 98-99	Spanne
Anfahrtskosten pro gefahrenem Kilometer in €	1,16	1,09	1,06	0,96	1,22	1,03	0,94	1,45	1,09	0,97	0,81	0,81-1,45 €
Anfahrtspauschale bis 10 km in €	19,15	14,20	25,27	22,66	19,15	19,30	23,05	19,00	28,63	23,64	30,00	14-30 €
Anfahrtspauschale 11-30 km in €	32,17	24,50	44,18	39,10	33,10	34,00	39,00	30,58	47,26	39,65	40,00	24-47 €
Anfahrtspauschale 31-50 km in €	52,78	40,00	64,07	61,03	52,88	64,10	56,47	49,94	71,77	65,57	50,00	40-71 €
Aufschlag für Notdienst in %	58,26	58,33	60,42	60,45	55,59	62,28	79,82	65,68	67,91	55,00	53,33	53-79 €
Samstagszuschlag in %	51,27	53,57	66,89	61,06	59,91	62,83	63,10	67,17	65,90	61,38	65,00	51-67 €
Sonn- und Feiertags- zuschlag in %	87,42	92,86	95,38	102,12	93,19	94,43	92,24	100,44	100,60	103,95	93,33	87-103 €

Quelle: IT-SERVICE PREISSPIEGEL 2023, Teilnehmer 760 IT-Dienstleister, Befragungszeitraum Q4 2022

Preisüberblick IT-Dienstleister: Preise für Managed Services I Einzelbeauftragungen

+ 10% in 2023 wg. Inflation

Preisüberblick nach Postleitzahlenregionen inkl. Großstädte (€)	PLZ 01-09	PLZ 10-19	PLZ 20-29	PLZ 30-39	PLZ 40-49	PLZ 50-59	PLZ 60-69	PLZ 70-79	PLZ 80-89	PLZ 90-99	Spanne
»Server-Management Basis« pro Server/Monat	61,00	70,47	60,26	57,08	57,08	68,00	57,06	49,91	57,44	46,22	46-70 €
»Server-Management inkl. Remote-Flatrate« pro Server/Monat	104,50	126,11	122,85	135,59	116,50	112,11	101,43	107,96	128,24	102,24	101-135 €
»Managed Antivirus« pro Gerät/Monat	5,40	4,60	5,63	7,26	6,31	5,10	7,96	7,62	5,00	4,50	4-7 €
»Managed Endpoint Protection« pro Gerät/ Monat	5,67	16,56	11,22	11,19	6,47	6,64	8,81	9,14	7,68	6,64	5-16 €
»Backup-Management« pro Gerät/Monat	60,67	59,38	52,37	33,19	43,29	43,22	55,07	33,13	47,45	20,50	20-60 €
»Firewall-Management« pro Gerät/Monat	87,40	76,88	88,38	83,45	76,48	90,24	92,65	92,07	79,50	78,35	76-92 €

Quelle: IT-SERVICE PREISSPIEGEL 2023, Teilnehmer 760 IT-Dienstleister, Befragungszeitraum Q4 2022



So können Sie als Praxisinhaber
jetzt Kosten sparen:

Schritt 1: Überprüfen Sie Ihre ganzen Rechnungen von Ihrem IT-Dienstleister des letzten Jahres.



Schritt 2: Notieren Sie sich die größten Diskrepanzen.



Schritt 3: Gehen Sie die drei Einsparpotentiale der Checkliste durch.



Schritt 4: Vereinbaren Sie mit Ihrem IT-Dienstleister einen Termin und verhandeln Sie nach.



Entdecken Sie das MVZ-Beteiligungsmodell
der Omnicare auf der Folgeseite.

Das MVZ-Beteiligungsmodell der Omnicare

Herausforderung
„Nachfolger“

Herausforderung
„Praxismanagement“

Herausforderung
„alleine managen“

#1 MVZ-BETEILIGUNG

#2 PRAXISMANAGEMENT-SERVICE

#3 DAS DEUTSCHE ONKOLOGISCHE NETZWERK

- Wachstumshindernisse abbauen, nachhaltige Erlöse
- Sicherung & Stärkung Praxis
- Gesicherter Ausstieg
- Geregelter Nachfolge

- Bürokratische Anforderungen abbauen
- Von bewährten Services & Produkten aus dem Netzwerk profitieren
- Digitalisierung meistern
- Betriebswirtschaftliches Know-How gewinnen

- Nationaler Austausch mit Kolleg:innen des DON
- Teil eines Innovationsnetzwerks
- Teil eines unabhängig geprüften Qualitätsnetzwerks
- Mitgestalten von Produkten & Veränderungen

✓ Zukunftsfähigkeit

✓ Mehr Zeit für Patient:innen

✓ Mehr Vernetzung mit Kolleg:innen

Omnicare ist ein **integriertes Gesundheitsunternehmen** mit einem konsequenten **Fokus auf die bestmögliche wohnortnahe Versorgung krebserkrankter Menschen**. Unsere Mission ist die **Stärkung der ambulanten Strukturen** für die qualitätsstarke Versorgung von onkologischen Patienten durch den Erhalt der niedergelassenen Facharztpraxen.

Dazu beteiligt sich die Omnicare – auch als Minderheitsgesellschafter – an Praxen.

Services für Onkologen im Rahmen einer MVZ-Beteiligung (Auszug):

- IT-Support
- Personalmanagement
- Finanzbuchhaltung
- Controlling
- Digitale Weiterbildungs-Formate für Onkologen

Vorteile für MVZ-Ärzte bzgl. der Omnicare IT-Services:

- Analyse der IT-Struktur mit Empfehlungen zur Optimierung
- Angebots- und Rechnungs-Screening des IT-Dienstleisters
- Bereitstellung von IT-Ressourcen
- Hohe IT-Erfahrungskompetenz aus unseren niedergelassenen onkologischen Praxen
- Günstige Einkaufspreise für Hard- und Software



Mehr Informationen unter www.don.de

Sie haben Interesse an unserem MVZ-Beteiligungsmodell oder Sie haben Fragen?

Dann kontaktieren Sie **Stephanie Brandl**, Market Development Managerin, unter:

E-Mail: s.brandl@omnicare.de, Telefon: +49 175 551 34 73